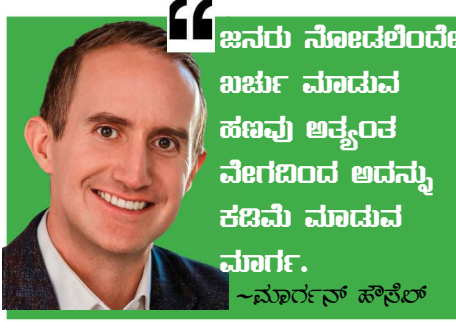




ಶರಣ್ ಪಾಟೀಲ್
ಆರ್ಥಿಕ ತಜ್ಞರು

ಸಲಹೆ ನಮ್ಮದು ಹೂಡಿಕೆ ನಿಮ್ಮದು

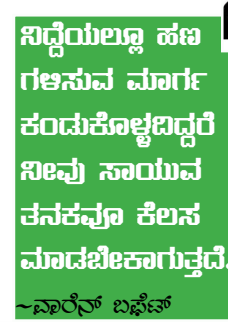
INSPIRE INDIA WEALTH PRIVATE LTD. @ 65, 'Surasa Enclave' 1st floor, Puttanna Road, Gandhi Bazar Basvanagudi, Bengaluru 560004, Ph: +91 8042129917, 9035414414. Mail: info@inspireindiafs.com Website: www.inspireindiafs.com



“ಜನರು ನೋಡಲಿಂದೇ ಖರ್ಚು ಮಾಡುವ ಹಣವು ಅತ್ಯಂತ ವೇಗದಿಂದ ಅದನ್ನು ಕಡಿಮೆ ಮಾಡುವ ಮಾರ್ಗ.”
~ಮಾರ್ಕ್ ಹೆನ್ಸೆಲ್



“ಹಣದ ಜೊತೆ ದೊಡ್ಡ ಶಕ್ತಿ ಬರುತ್ತದೆ. ಆದರೆ ಅದನ್ನು ಉಳಿಸಿಕೊಳ್ಳಲು ಸರಿಯಾದ ಜ್ಞಾನ ಬೇಕು.”
~ರಾಬರ್ಟ್ ಕಿಯೋಸ್ಕಿ



“ನಿರ್ದಯಿಲ್ಲದ ಹಣ ಗಳಿಸುವ ಮಾರ್ಗ ಕಂಡುಕೊಳ್ಳಬಿದ್ದರೆ ನೀವು ಸಾಯುವ ತನಕವೂ ಕೆಲಸ ಮಾಡಬೇಕಾಗುತ್ತದೆ.”
~ವಾರ್ನ್ ಬಫೆಟ್

ಹೂಡಿಕೆ ಲೋಕದಲ್ಲಿ ಯಾರ ಮಾತು ನಂಬಲಿ

ವಿತರಕರೋ, ಹಣಕಾಸು ಪ್ರಭಾವಕರೋ



ಇತ್ತೀಚಿನ ದಿನಗಳಲ್ಲಿ ಪ್ರತಿಯೊಬ್ಬರೂ ಹಣಕಾಸು ತಜ್ಞರೇ ಅಥವಾ ಕನಿಷ್ಠ ಹಾಗೆ ವರ್ತಿಸುತ್ತಾರೆ. ನಿಮ್ಮ ಸಾಮಾಜಿಕ ಮಾಧ್ಯಮದ ಫೀಡ್‌ಗಳಲ್ಲಿ SIPಗಳು, ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯಲ್ಲಿ ಆಗಿರುವ ಕುಸಿತ ಮತ್ತು 'ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡಲು ಇತ್ತೀಚಿನ ಉತ್ತಮ ಫಂಡ್' ವಿಚಾರದಲ್ಲಿ ಅತ್ಯಂತ ವಿಶ್ವಾಸದಿಂದ ವಿವರಿಸುವ ಧ್ವನಿಗಳು ತುಂಬಿ ತುಳುಕುತ್ತಿರುತ್ತವೆ. ಹಾಗಾಗಿ, ಹೂಡಿಕೆದಾರರು ಕಠಿಣ ಆಯ್ಕೆ ಎಂದು ರಿಸುತ್ತಾರೆ: ಅವರು ಹಣಕಾಸು ಪ್ರಭಾವಕ (Finfluencer) ನ ತ್ವರಿತ, ವೈರಲ್ ಜ್ಞಾನವನ್ನು ನಂಬಬೇಕೇ ಅಥವಾ ಮುಖ್ಯಯಲ್ ಫಂಡ್ ವಿತರಕರ (MFD) ನಿಯಂತ್ರಿತ, ದೀರ್ಘಾವಧಿ ಮಾರ್ಗದರ್ಶನವನ್ನು ನಂಬಬೇಕೇ?

ಹಣಕಾಸು ಪ್ರಭಾವಕನ ಉದಯ: ಒಬ್ಬ ಹಣಕಾಸು ಪ್ರಭಾವಕ ಎಂದರೆ ಸಾಮಾಜಿಕ ಮಾಧ್ಯಮದ ವ್ಯಕ್ತಿತ್ವ ಅಥವಾ ವಿಷಯ ಸೃಷ್ಟಿಕರ್ತ. ಆತ Instagram, YouTube ಮತ್ತು TikTokನಂತಹ ವೇದಿಕೆಗಳಲ್ಲಿ ಹಣಕಾಸಿನ ಸಲಹೆಗಳು, ಹೂಡಿಕೆಯ ಕಲ್ಪನೆಗಳು ಮತ್ತು ವೈಯಕ್ತಿಕ ಹಣಕಾಸು

ವಿಷಯಗಳನ್ನು ಹಂಚಿಕೊಳ್ಳುತ್ತಾರೆ.

ಸಾಮಾಜಿಕ ಮಾಧ್ಯಮದಲ್ಲಿ ಸುಮ್ಮನೆ ಸ್ಕ್ರಾಲ್ ಮಾಡುತ್ತಾ ಹೋದರೆ, ಅವರು ನಿಮಗೆ ಎಲ್ಲೆಡೆ ಕಾಣ ಸಿಗುತ್ತಾರೆ. ಆತ್ಮವಿಶ್ವಾಸವುಳ್ಳ, ಕ್ಯಾಮರಾವನ್ನು ಯಾವ ಅಂಚಿಕೆಯೂ ಇಲ್ಲದೆ ಎದುರಿಸುವ 'ಹಣ-ಕಾಸು ಪ್ರಭಾವಕರು' 60-ಸೆಕೆಂಡಿನ ರೀಲ್‌ಗಳಲ್ಲಿ ಕ್ಷಿಪ್ಪಕರವಾದ ವಿಷಯಗಳನ್ನು ಸರಳೀಕರಿಸಿ ಹೇಳುತ್ತಾರೆ. ಅವರು ಹೂಡಿಕೆಯನ್ನು ಆಸಕ್ತಿದಾಯಕ, ಸುಲಭವಾಗಿ ತಲುಪಲು ಸಾಧ್ಯವಿರುವ ಮತ್ತು ಬಹುತೇಕ ಶ್ರಮರಹಿತ ಕೆಲಸದಂತೆ ಕಾಣುವಂತೆ ಮಾಡುತ್ತಾರೆ.

ಅವರು ಇಡೀ ಒಂದು ಪೀಳಿಗೆಗೆ ಹಣಕಾಸು ವಿಷಯವನ್ನು ಆಸಕ್ತಿದಾಯಕ ಸಂಗತಿಯಾಗಿ ಮಾಡಿದ್ದಾರೆ ಎಂಬುದು ಶ್ಲಾಘನೀಯ. ಅವರು SIP, ಮುಖ್ಯಯಲ್ ಫಂಡ್‌ಗಳು ಮತ್ತು ಆರ್ಥಿಕ ಸ್ವಾತಂತ್ರ್ಯದ ಬಗ್ಗೆ ಜಾಗೃತಿ ಮೂಡಿಸುತ್ತಾರೆ. ಅವರು ಹೇಳುವ ಅನೇಕ ವಿಷಯಗಳು ಒಂದು ಕಾಲದಲ್ಲಿ ಬಹಳಷ್ಟು ಜನರಿಗೆ ಬಹಳ ಕಷ್ಟಕರ

FRAUD

ALERT

Dear Investor,

A fake message is circulating using Mr. Sharan Patil and Mr. Padmanabha's number/profile. Fraudsters are sending WhatsApp/Facebook messages promising guaranteed profits, free groups, and insider stock tips.

Please note: This message is NOT from Inspire India. We never offer guaranteed returns or insider information.

Kindly ignore, block, and report such messages. For any queries, contact only through our official Inspire India Wealth Pvt Ltd numbers. Stay safe.

-Sharan Patil
MD Inspire India Wealth Pvt Ltd

ಮತ್ತು ಗೊಂದಲದ ವಿಷಯವಾಗಿದ್ದವು.

ಆದಾಗ್ಯೂ, ಆಕರ್ಷಕವಾದ ರೀಲ್‌ಗಳು, ಬಣ್ಣ ಬಣ್ಣದ ಮಾತುಗಳು ಮತ್ತು ಪ್ರಭಾವಶಾಲಿ ಫಾಲೋವರ್‌ಗಳ ಸಂಖ್ಯೆಯ ಕೆಳಗೆ ಒಂದು ಮಹತ್ವದ ಮಾರ್ಗದರ್ಶನದ ಅಂತರ ಅಡಗಿದೆ ಎಂಬುದನ್ನು ಮರೆಯಬಾರದು.

ಹಣಕಾಸು ಪ್ರಭಾವಕರ ಮರೆವಿನ ಸ್ಥಾನ: ಅಪಾಯಗಳು ಮತ್ತು ನಿಯಂತ್ರಣ:

ಕೇವಲ ಹಣಕಾಸು ಪ್ರಭಾವಕರ ಸಲಹೆಯನ್ನು ಅವಲಂಬಿಸುವುದರಿಂದ ಆಗುವ ಪ್ರಮುಖ ಸಮಸ್ಯೆಗಳು ಜವಾಬ್ದಾರಿ ಮತ್ತು ವೈಯಕ್ತಿಕರಣದ ಕೊರತೆಯಿಂದ ಉಂಟಾಗುತ್ತವೆ.

ಸಾರ್ವತ್ರಿಕ, ಎಲ್ಲರಿಗೂ ಅನ್ವಯಿಸುವ

ಸಲಹೆ: ಅವರು ಹೇಳುವ ವಿಚಾರಗಳು ಲಕ್ಷಾಂತರ ಜನರನ್ನು ತಲುಪುವ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ಹೊಂದಿರುತ್ತವೆ. ಅಂದರೆ ಅದು ನಿಮ್ಮ ವಿಶಿಷ್ಟವಾದ ಆರ್ಥಿಕ ಅಗತ್ಯಗಳು, ಅಪಾಯದ ಸಹಿಷ್ಣುತೆ ಅಥವಾ ಸಮಯದ ಮಿತಿಯನ್ನು ಗಣನೆಗೆ ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳಲು ಸಾಧ್ಯವಿಲ್ಲ. ಯುವ, ಹೆಚ್ಚು ಆದಾಯವಿರುವ ಒಬ್ಬಂಟಿ ವ್ಯಕ್ತಿಗೆ ಸೂಕ್ತವಾದ ತಂತ್ರವು, ನಿವೃತ್ತಿಯ ಸಮೀಪವಿರುವ ಮಧ್ಯವಯಸ್ಕ ಪೋಷಕರಿಗೆ ಬಹುತೇಕ ಸೂಕ್ತವಾಗಿರುವುದಿಲ್ಲ.

ಹಿತಾಸಕ್ತಿಗಳ ಸಂಘರ್ಷ: ಅನೇಕ ಹಣಕಾಸು ಪ್ರಭಾವಕರ ಆದಾಯವು ಪ್ರಾಯೋಜಕತ್ವ ಅಂಗಸಂಸ್ಥೆ ಜೊತೆಗಿನ ನಂಟು ಅಥವಾ ಅವರು ಸಂಪೂರ್ಣವಾಗಿ ನಂಬದೇ ಇರುವ ಉತ್ಪನ್ನಗಳನ್ನು ಪ್ರಚಾರ ಮಾಡುವುದರಿಂದ ಬರುತ್ತದೆ. ಅವರ ಗಮನವು ನಿಮ್ಮ ಆರ್ಥಿಕ ಯೋಗಕ್ಷೇಮದಿಂದ ಅವರ ಲಾಭದ ಕಡೆಗೆ ಬದಲಾಗಬಹುದು. ಮುಖ್ಯವಾಗಿ, ಅನೇಕ ಸಂದರ್ಭಗಳಲ್ಲಿ, ಅವರು ತಮ್ಮ ಈ ವಾಣಿಜ್ಯ ಹಿತಾಸಕ್ತಿಗಳನ್ನು ಸಾಕಷ್ಟು ಪ್ರಮಾಣದಲ್ಲಿ ಬಹಿರಂಗಪಡಿಸದೇ ಇರಬಹುದು.

ನಿಯಂತ್ರಣ ಮತ್ತು ಹೊಣೆಗಾರಿಕೆ ಕೊರತೆ: ಪರವಾನಗಿ ಪಡೆದ ವೃತ್ತಿಪರರಂತಲ್ಲದೆ, ಹೆಚ್ಚಿನ ಹಣಕಾಸು ಪ್ರಭಾವಕರ ನಿಯಂತ್ರಣಕ್ಕೆ ಒಳಪಡುವುದಿಲ್ಲ. ಅವರ ಸಲಹೆಯನ್ನು ಅನುಸರಿಸಿ ನೀವು ಹಣವನ್ನು ಕಳೆದುಕೊಂಡರೆ, ನೀವು ಅನುಭವಿಸಬಹುದಾದ ನಷ್ಟದ ವಿಚಾರದಲ್ಲಿ ಅವರಿಗೆ ಯಾವುದೇ ಕಾನೂನು ಹೊಣೆಗಾರಿಕೆ ಇರುವುದಿಲ್ಲ. ಶುಲ್ಕಕ್ಕಾಗಿ ನಿರ್ದಿಷ್ಟ ಹೂಡಿಕೆ ಶಿಫಾರಸುಗಳನ್ನು ನೀಡುವ ನೋಂದಾಯಿಸದೇ ಇರುವ ವ್ಯಕ್ತಿಗಳ ಮೇಲೆ ಸೆಬಿ (ಭಾರತೀಯ ಭದ್ರತೆಗಳು ಮತ್ತು ವಿನಿಮಯ

ಮಂಡಳಿ) ಕ್ರಮ ಕೈಗೊಳ್ಳುತ್ತ ಬಂದಿದೆ. ಆದರೆ ಸಾಮಾನ್ಯ 'ಶೈಕ್ಷಣಿಕ' ವಿಷಯವು ಇನ್ನೂ ಸ್ಪಷ್ಟತೆ ಇಲ್ಲದ ಕ್ಷೇತ್ರವಾಗಿಯೇ ಉಳಿದಿದೆ.

ವಿತರಕರ ಶಕ್ತಿ: ಮುಚ್ಚುಯಲ್ ಫಂಡ್ ವಿತರಕರು ಎಂದರೆ ಭಾರತದ ಮುಚ್ಚುಯಲ್ ಫಂಡ್‌ಗಳ ಸಂಘದೊಂದಿಗೆ ನೋಂದಾಯಿತರಾದ ಮತ್ತು ಸೆಬಿ ನಿಯಂತ್ರಣಕ್ಕೆ ಒಳಗಾದ ವೃತ್ತಿಪರರು. ಅವರ ಮೌಲ್ಯದ ಪ್ರತಿಪಾದನೆಯು ವಿಶ್ವಾಸ, ಪಾರದರ್ಶಕತೆ ಮತ್ತು ದೀರ್ಘಕಾಲೀನ ದೃಷ್ಟಿಕೋನದ ಮೇಲೆ ಅವಲಂಬಿತವಾಗಿದೆ.

ವೈಯಕ್ತಿಕ ಮಾರ್ಗದರ್ಶನ: ಒಬ್ಬ ಮುಚ್ಚುಯಲ್ ಫಂಡ್ ವಿತರಕ ನಿಮ್ಮ ವಯಸ್ಸು, ಆದಾಯ, ಅಸ್ತಿತ್ವದಲ್ಲಿರುವ ಸಾಲ ಮತ್ತು ದೀರ್ಘಕಾಲೀನ ಅಗತ್ಯಗಳು (ಉದಾಹರಣೆಗೆ: ನಿವೃತ್ತಿ, ಮಗುವಿನ ಶಿಕ್ಷಣ) ಸೇರಿದಂತೆ ನಿಮ್ಮ ಎಲ್ಲ ಅಗತ್ಯಗಳ ಮೌಲ್ಯಮಾಪನ ನಡೆಸುತ್ತಾರೆ. ಅವರು ನಿಮಗಾಗಿಯೇ ರೂಪಿಸಲಾದ ಮಾರ್ಗದರ್ಶನವನ್ನು ಒದಗಿಸುತ್ತಾರೆ.

ನಿಯಂತ್ರಕ ಅನುಸರಣೆ ಮತ್ತು ಸುರಕ್ಷತೆ: ಮುಚ್ಚುಯಲ್ ಫಂಡ್ ವಿತರಕರು ನಡವಳಿಕೆಯ ಸಂಹಿತೆಗೆ ಬದ್ಧರಾಗಿರುತ್ತಾರೆ. ಅವರು ಅರ್ಹತೆ ಮತ್ತು ಪ್ರಮಾಣೀಕರಣ ಮಾನದಂಡಗಳನ್ನು ಪೂರೈಸಬೇಕು. ಈ ನಿಯಂತ್ರಕ ಮೇಲ್ವಿಚಾರಣೆಯು ರಕ್ಷಣೆ ಮತ್ತು ಹೊಣೆಗಾರಿಕೆಯನ್ನು ಒದಗಿಸುತ್ತದೆ, ಅದನ್ನು ಹಣಕಾಸು ಪ್ರಭಾವಕರ ಸರಳವಾಗಿ ಸರಿಗಟ್ಟಲು ಸಾಧ್ಯವಿಲ್ಲ.

ಭಾವನಾತ್ಮಕ ಶಿಸ್ತು ಮತ್ತು ಪೋರ್ಟ್‌ಫೋಲಿಯೋ ನಿರ್ವಹಣೆ: ಮುಚ್ಚುಯಲ್ ಫಂಡ್ ವಿತರಕರು ನಿಮ್ಮ ಹಣಕಾಸಿನ ಸಹ-ಪೈಲಟ್ ರೀತಿಯಲ್ಲಿ ಕಾರ್ಯನಿರ್ವಹಿಸುತ್ತಾರೆ. ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಕುಸಿತದ ಸಮಯದಲ್ಲಿ ಆತಂಕಗೊಂಡು ಮಾರಾಟ ಮಾಡುವುದು ಅಥವಾ ಅಲ್ಪಾವಧಿಯ "ಹಾಟ್" ಫಂಡ್‌ಗಳ ಹಿಂದೆ ಓಡುವುದು ಮುಂತಾದ ಆವೇಗದ, ಭಾವನೆ-ಪ್ರೇರಿತ ನಿರ್ಧಾರಗಳನ್ನು ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳದಂತೆ ಅವರು ನಿಮ್ಮನ್ನು ತಡೆಯುತ್ತಾರೆ. ಅವರು ತೊಂದರೆ-ರಹಿತವಾದ ಕಾಗದಪತ್ರಗಳು, ಪೋರ್ಟ್‌ಫೋಲಿಯೋ ವಿಮರ್ಶೆಗಳು ಮತ್ತು ಮರು-ಸಮತೋಲನವನ್ನೂ ಸಹ ನಿರ್ವಹಿಸುತ್ತಾರೆ.

ದೀರ್ಘಕಾಲೀನ ಅಗತ್ಯಗಳ ಮೇಲೆ ಗಮನ: ಅವರ ಮಾರ್ಗದರ್ಶನವು ಸುಸ್ಥಿರ, ಅಗತ್ಯ-ಆಧಾರಿತ ಹೂಡಿಕೆ ತಂತ್ರದ ಮೇಲೆ ಕೇಂದ್ರೀಕೃತವಾಗಿರುತ್ತದೆ, ನಿಮ್ಮ ಮುಚ್ಚುಯಲ್

ಫಂಡ್ ಪೋರ್ಟ್‌ಫೋಲಿಯೋ ಇತ್ತೀಚಿನ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಪ್ರವೃತ್ತಿಗೆ ಮಾತ್ರವಲ್ಲದೆ, ನಿಮ್ಮ ಜೀವನದ ಮೈಲಿಗಲ್ಲುಗಳನ್ನು ಸಾಧಿಸಲು ಹೊಂದಿಕೆಯಾಗಿದೆಯೆ ಎಂಬುದನ್ನು ಖಚಿತಪಡಿಸುತ್ತದೆ.

ಸಂಕ್ಷಿಪ್ತವಾಗಿ ಹೇಳುವುದಾದರೆ, ಒಬ್ಬ ವಿತರಕನ ಮಾರ್ಗದರ್ಶನವು ಹೆಚ್ಚು ವೈಯಕ್ತಿಕ ಮಟ್ಟದಲ್ಲಿ ಬದ್ಧತೆಯನ್ನು ಒಳಗೊಂಡಿರುತ್ತದೆ. ಮುಚ್ಚುಯಲ್ ಫಂಡ್ ವಿತರಕರು ಮತ್ತು ಹಣಕಾಸು ಪ್ರಭಾವಕರ ನಡುವಿನ ಮುಖ್ಯ ವ್ಯತ್ಯಾಸಗಳು:

ವಿಶೇಷತೆ	ಮುಚ್ಚುಯಲ್ ಫಂಡ್ ವಿತರಕರು	ಹಣಕಾಸು ಪ್ರಭಾವಕರು
ನಿಯಂತ್ರಣ	AMFI ಪರವಾನಗಿ ಮತ್ತು SEBI ನಿಯಂತ್ರಣ	ಬಹುತೇಕ ಅನಿಯಂತ್ರಿತ (SEBI ನೋಂದಾಯಿತ ಎಐ ಎಲ್ಲಿದ್ದಾರೆ)
ವಿಶ್ವಾಸಾರ್ಹತೆ	ತಮ್ಮ ಮಾರಾಟಕ್ಕೆ ಕಾನೂನು ಬದ್ಧತೆ	ಸಾಮಾನ್ಯವಾಗಿ ಹೂಡಿಕೆದಾರರಿಗೆ ನಷ್ಟವಾಗುವುದಿಲ್ಲ
ಸಲಹೆಯ ರೀತಿ	ಹೆಚ್ಚು ವೈಯಕ್ತಿಕ ಮತ್ತು ಅಗತ್ಯ ಆಧಾರಿತ	ಸಾರ್ವತ್ರಿಕ, ಸರ್ವರಿಗೂ ಅನ್ವಯಿಸುವ ಸಲಹೆ
ಒತ್ತಾಸೆ ಸಂಘರ್ಷ	ನಿಯಂತ್ರಿತ ಕಮಿಷನ್ ಗಳಿಕೆ (ಪಾರದರ್ಶಕ)	ಬಹಿರಂಗಪಡಿಸದ ಪ್ರಾಯೋಜಕತೆ/ ಅಂಗಸಂಸ್ಥೆ ಜೊತೆ ನಂಟು
ಸೇವೆ	ಸುದೀರ್ಘ ಅವಧಿ ಬೆಂಬಲ, ಪೋರ್ಟ್‌ಫೋಲಿಯೋ ಪರಿಶೀಲನೆ, ದಾಖಲಾತಿ	ಅಲ್ಪಾವಧಿ ಸಲಹೆ, ಶಿಕ್ಷಣ, ಮನರಂಜನೆ

ಬಾಟಮ್‌ಲೈನ್: ಹಣಕಾಸಿನ ಮಾರ್ಗದರ್ಶನವು ಯಾರು ಹೆಚ್ಚು ಜೋರಾಗಿ ಮಾತನಾಡುತ್ತಾರೆ ಎಂಬುದಲ್ಲ. ಯಾರು ನಿಮ್ಮನ್ನು ಚೆನ್ನಾಗಿ ಅರ್ಥಮಾಡಿಕೊಂಡಿದ್ದಾರೆ ಎಂಬುದಾಗಿರುತ್ತದೆ. ನೀವು ರೀಲ್‌ಗಳು ಮತ್ತು ಶಿಫಾರಸುಗಳನ್ನು ಸ್ಕ್ರಾಲ್ ಮಾಡುವಾಗ, ಒಂದು ಪ್ರಶ್ನೆಯನ್ನು ಕೇಳಿಕೊಳ್ಳಿ: "ಈ ವ್ಯಕ್ತಿಗೆ ನನ್ನ ಪರಿಚಯವಿದೆಯೇ?" ಉತ್ತರ 'ಇಲ್ಲ' ಎಂದಾದರೆ, ಪರಿಚಯವಿರುವ ವಿಶ್ವಾಸಾರ್ಹ ಮುಚ್ಚುಯಲ್ ಫಂಡ್ ವಿತರಕರಿಗೆ ಕರೆ ಮಾಡಿ. ಏಕೆಂದರೆ ನಿಮ್ಮ ಹಣದ ವಿಷಯಕ್ಕೆ ಬಂದಾಗ, ನಿಮಗೆ ಕೇವಲ ಒಂದು ಧ್ವನಿ ಬೇಕಾಗಿಲ್ಲ - ನಿಮಗೆ ವಿವೇಕದ ಅಗತ್ಯವಿದೆ.

ಹಕ್ಕುತ್ಯಾಗ: ಮುಚ್ಚುಯಲ್ ಫಂಡ್ ಹೂಡಿಕೆಗಳು ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಅಪಾಯಗಳಿಗೆ ಒಳಪಟ್ಟಿರುತ್ತವೆ, ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡುವ ಮೊದಲು ಎಲ್ಲಾ ಸ್ಕ್ರೀಮ್-ಸಂಬಂಧಿತ ದಾಖಲೆಗಳನ್ನು ಎಚ್ಚರಿಕೆಯಿಂದ ಓದಿ. ಹಿಂದಿನ ಕಾರ್ಯಕ್ಷಮತೆ ಭವಿಷ್ಯದಲ್ಲಿ ಮುಂದುವರಿಯಬಹುದು ಅಥವಾ ಮುಂದುವರಿಯದೇ ಇರಬಹುದು ಮತ್ತು ಭವಿಷ್ಯದ ಯಾವುದೇ ಆದಾಯದ ಭರವಸೆಯಿಲ್ಲ.



‘ಪಾವತಿ ಯಶಸ್ವಿಯಾಗಿದೆ...’



ಪಾಕೆಟ್ ಖಾಲಿಯಾಗಿದೆ!

ಡಿಜಿಟಲ್ ಯುಗದಲ್ಲಿ ಖರ್ಚಿಗೆ ಕಡಿವಾಣ ಹೇಗೆ?

ಒಂದಾನೊಂದು ಕಾಲದಲ್ಲಿ, ಹಣ ಖರ್ಚು ಮಾಡುವುದೆಂದರೆ ಕಡ್ಡಾಯವಾಗಿ ನಗದು ಹಣವನ್ನು ಭೌತಿಕವಾಗಿ ಬೇರ್ಪಡಿಸುವುದು ಎಂದರ್ಥ. ನೀವು ನಿಮ್ಮ ವ್ಯಾಲೆಟ್‌ನ್ನು ತೆರೆದು, ನೋಟುಗಳನ್ನು ಮತ್ತೆ ಮತ್ತೆ ಎಣಿಸಿ, ಹಣ ನಿಮ್ಮ ಕೈಯಿಂದ ಹಸ್ತಾಂತರ ಮಾಡುತ್ತಿದ್ದ ಕಾಲ. ಅದನ್ನು ಪಕ್ಕಾ ಅನುಭವಿಸುತ್ತಿದ್ದಿರಿ. ವಾಸ್ತವದಲ್ಲಿ ಹಾಗೆ ನಿಮ್ಮ ಕೈಯಾರೆ ಹಣವನ್ನು ಹಸ್ತಾಂತರ ಮಾಡುವಾಗ ಸಣ್ಣ ನೋವು ಕಾಡುತ್ತಿತ್ತು. ಸಾಮಾನ್ಯವಾಗಿ ಎರಡೆರಡು ಬಾರಿ ಯೋಚಿಸುವಂತೆ ಮಾಡುತ್ತಿತ್ತು. ಆದರೆ ಇಂದು ಪರಿಸ್ಥಿತಿ ಸಂಪೂರ್ಣ ಉಲ್ಟಾ. ಒಂದು ಫಟಾಫಟ್ ಟ್ಯಾಪ್, ಸ್ವೈಪ್, ಅಥವಾ ಸ್ಕ್ಯಾನ್‌ನೊಂದಿಗೆ ಹಣವು ತಣ್ಣಗೆ ಮಾಯವಾಗಿ ಬಿಡುತ್ತದೆ.

ಇಲ್ಲಿ ಒಂದು ಕಾಫಿ ಕುಡಿದು ಒಂದು ಕ್ಲಿಕ್ ಯುಪಿಐ ಪಾವತಿ ಮಾಡಿ ಹೊರಟುಬಿಡುತ್ತೇವೆ. ತಿಂಗಳ ಕೊನೆಯಲ್ಲಿ ನಿಜಕ್ಕೂ ಹಣವೆಲ್ಲಾ ಎಲ್ಲಿ ಹೋಯಿತು ಎಂದು ಅಚ್ಚರಿಯಾಗುತ್ತದೆ. ಈ ನಗದುರಹಿತ ಯುಗಕ್ಕೆ ನಿಮಗೆ ಸುಸ್ವಾಗತ. ಇಲ್ಲಿ ‘ಪಾವತಿ ಯಶಸ್ವಿಯಾಗಿದೆ...’ ಎಂದು ಹೇಳುವುದಕ್ಕಿಂತ ವೇಗವಾಗಿ ಖರ್ಚು ಆಗಿ ಹೋಗಿರುತ್ತದೆ. ಡಿಜಿಟಲ್ ಪಾವತಿಗಳಲ್ಲಿ ಆಗಿರುವ ಸುಲಭ-ಸರಾಗ ವಿಧಾನ ನಾವು ಬದುಕುವ ಮತ್ತು ಖರ್ಚು ಮಾಡುವ ವಿಧಾನವನ್ನೇ ಬದಲಿಸಿಬಿಟ್ಟಿದೆ. ಆದರೆ ತಂತ್ರಜ್ಞಾನವು ನಮ್ಮ ವ್ಯವಹಾರಗಳನ್ನು ತಡೆರಹಿತವಾಗಿ ಮಾಡಿದ್ದರೂ, ಅದು ಹಣವನ್ನು ವರ್ಚುವಲ್ ಆಗಿರುವಂತೆ ಮಾಡಿದೆ. ಗಳಿಕೆ ಮತ್ತು

ಖರ್ಚಿನ ನಡುವಿನ ಭಾವನಾತ್ಮಕ ಸಂಬಂಧವು ಮಸುಕಾಗಿ ಹೋಗಿದೆ. ನಮ್ಮಲ್ಲಿ ಅನೇಕರು ನಾವು ನಿಜವಾಗಿಯೂ ಎಷ್ಟು ಖರ್ಚು ಮಾಡುತ್ತೇವೆ ಎಂಬುದರ ಅಂದಾಜು ಸಿಗದಂತೆ ಮಾಡಿದೆ.

ನಗದುರಹಿತ ಪರಿಣಾಮ ಎಂದರೆ ಏನು?: ಸರಳವಾಗಿ ಹೇಳುವುದಾದರೆ, ನಗದುರಹಿತ ಪರಿಣಾಮ ಎಂದರೆ, ನಾವು ಭೌತಿಕ ನಗದು ಬಳಸಿದಾಗ ಖರ್ಚು ಮಾಡುವುದಕ್ಕೆ ಹೋಲಿಸಿದರೆ, ಡಿಜಿಟಲ್ ಅಥವಾ ಭೌತಿಕವಲ್ಲದ ಪಾವತಿ ವಿಧಾನಗಳನ್ನು (ಕ್ರೆಡಿಟ್ ಕಾರ್ಡ್‌ಗಳು, ಮೊಬೈಲ್ ವ್ಯಾಲೆಟ್‌ಗಳು ಅಥವಾ ಒನ್-ಕ್ಲಿಕ್ ಚೆಕ್‌ಔಟ್‌ಗಳಂತಹ) ಬಳಸಿದಾಗ ಹೆಚ್ಚು ಹಣವನ್ನು ಖರ್ಚು ಮಾಡುವ ನಮ್ಮ ಪ್ರವೃತ್ತಿಯನ್ನು ಇದು ವಿವರಿಸುತ್ತದೆ.

ಹೂಡಿಕೆದಾರರು ಡಿಜಿಟಲ್ ಸ್ವರೂಪದಲ್ಲಿ ಹೆಚ್ಚು ಖರ್ಚು ಮಾಡಲು ಕಾರಣವೇನು?: ಹಣಕಾಸು ವಿಚಾರದಲ್ಲಿ ಹೆಚ್ಚು ಜಾಣರಾಗಿರುವ ಹೂಡಿಕೆದಾರರು ಕೂಡ ಈ ಡಿಜಿಟಲ್ ಖರ್ಚಿನ ಬಲೆಗೆ ಸಿಲುಕದೇ ಇರುವುದಿಲ್ಲ. ಅಸಲಿಗೆ ಅವರು ಇನ್ನಷ್ಟು ಸೂಕ್ಷ್ಮ ರೀತಿಯಲ್ಲಿ ಇದಕ್ಕೆ ಬಲಿಯಾಗುತ್ತಾರೆ. ಅದಕ್ಕೆ ಕಾರಣಗಳು ಇಲ್ಲಿವೆ:

‘ನಾನು ಸಾಕಷ್ಟು ಗಳಿಸುತ್ತೇನೆ’ ಎಂಬ ಆರಾಮದಾಯಕ ವಲಯದಲ್ಲಿರುವ ಹೂಡಿಕೆದಾರರು ನಿರಂತರ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಗಳಿಕೆ ಅಥವಾ ಏರುತ್ತಿರುವ ಎಸ್‌ಐಪಿ ಪೋರ್ಟ್‌ಫೋಲಿಯೋಗಳ ಮೂಲಕ ಹೆಚ್ಚಾಗಿ ಹಣ-

ಕಾಸಿನ ವಿಶ್ವಾಸದ ಭಾವನೆ ಬೆಳೆಯುತ್ತದೆ. ಇಂತಹ ಆರಾಮದಾಯಕ ಪ್ರವೃತ್ತಿಯು ವಿಶ್ರಾಂತ ಖರ್ಚಿಗೆ ಕಾರಣವಾಗಬಹುದು. ಅದರಲ್ಲೂ ವಿಶೇಷವಾಗಿ ಡಿಜಿಟಲ್ ಪಾವತಿ ನೋವುರಹಿತವಾದಾಗ.

ಕಣ್ಣಿಗೆ ಕಾಣದ ಖರ್ಚಿನ ಅಭ್ಯಾಸಗಳು: ಪೋರ್ಟ್‌ಫೋಲಿಯೋಗಳನ್ನು ಸುಲಭವಾಗಿ ಟ್ರ್ಯಾಕ್ ಮಾಡುವ ಹೂಡಿಕೆದಾರರು ವೈಯಕ್ತಿಕ ಖರ್ಚುಗಳನ್ನು ಟ್ರ್ಯಾಕ್ ಮಾಡುವುದು ವಿರಳ. ಯುಪಿಐ ಮತ್ತು ಕಾರ್ಡ್ ಪಾವತಿಗಳಿಂದ ಎಷ್ಟು ಖಾಲಿಯಾಯಿತು ಎಂಬುದರ ತಕ್ಷಣದ ಸೂಚನೆ ನೀಡುವುದಿಲ್ಲ. ಹಾಗಾಗಿ ದೈನಂದಿನ ಸಣ್ಣ ಪುಟ್ಟ ವಹಿವಾಟುಗಳಲ್ಲಿ ನಗದು ಬಳಸಿದಾಗ ಸ್ವಯಂ-ಪರಿಶೀಲನೆಗೆ ಅವಕಾಶ ವಿರುವುದಿಲ್ಲ.

ರಿವಾರ್ಡ್ ಎಂಬ ಭ್ರಮೆ: ಕ್ಯಾಶ್‌ಬ್ಯಾಕ್‌ಗಳು, ರಿವಾರ್ಡ್ ಪಾಯಿಂಟ್‌ಗಳು ಮತ್ತು ರಿಯಾಯಿತಿಗಳು ಡಿಜಿಟಲ್ ಖರ್ಚನ್ನು 'ಸ್ಮಾರ್ಟ್ ಹಣಕಾಸಿನ ನಡೆಗಳು' ಎಂಬಂತೆ ಭ್ರಮೆ ಹುಟ್ಟಿಸುತ್ತವೆ. ಆದರೆ ವಾಸ್ತವದಲ್ಲಿ, ನೀವು ಯೋಜಿಸಿದ್ದಕ್ಕಿಂತ ಹೆಚ್ಚು ಖರ್ಚು ಮಾಡಲು ಅವು ನಿಮ್ಮನ್ನು ಪ್ರೇರೇಪಿಸುತ್ತವೆ - ಇದರಿಂದ ಉಳಿತಾಯವು ದುಂದುಗಾರಿಕೆಯಾಗಿ ಬದಲಾಗುತ್ತದೆ.

'ಸ್ವಯಂ ಭವಿಷ್ಯ'ದ ಪೂರ್ವಗ್ರಹ: ಹೂಡಿಕೆದಾರರು ಸಾಮಾನ್ಯವಾಗಿ ಅಗತ್ಯವನ್ನು ಆಧರಿಸಿರುತ್ತಾರೆ. ಆದರೆ ಡಿಜಿಟಲ್ ಪಾವತಿಗಳು 'ನಾನು ಮುಂದಿನ ತಿಂಗಳು ಅದನ್ನು ಸರಿದೂಗಿಸುತ್ತೇನೆ' ಎಂಬ ಮನಸ್ಥಿತಿಗೆ ಉತ್ತೇಜನ ನೀಡುತ್ತವೆ. ನಾಳೆಯ ಎಸ್‌ಐಪಿಗಳು ಅಥವಾ ಬೋನಸ್‌ಗಳು ಅದನ್ನು ಸಮತೋಲನಕ್ಕೆ ತರುತ್ತವೆ ಎಂದು ಯೋಚಿಸಿ ಇಂದಿನ ಖರ್ಚುಗಳನ್ನು ಸಮರ್ಥಿಸಿಕೊಳ್ಳುವುದು ಸುಲಭ.

ಆದರೆ ಫಲಿತಾಂಶ? ಗಳಿಕೆ, ಹೂಡಿಕೆ ಮತ್ತು ನಿಜವಾದ ಸಂಪತ್ತಿನ ಕ್ರೋಢೀಕರಣದ ನಡುವೆ ಅಂತರ ಬೆಳೆಯುತ್ತ ಹೋಗುತ್ತದೆ.

ಕಣ್ಣಿಗೆ ಕಾಣದ ನಿಮ್ಮ ಹಣಕಾಸಿನ ಸೋರಿಕೆ: ಇಂದು ನೀವು ಮಾಡುವ ಪ್ರತಿ ಸಾಂದರ್ಭಿಕ ಡಿಜಿಟಲ್ ಸ್ಟ್ರೈಪ್, ನಾಳೆ ಕಳೆದುಹೋಗುವ ಸಂಭಾವ್ಯ ಎಸ್‌ಐಪಿ ಕಂತು ಎಂಬುದನ್ನು ನೆನಪಿಟ್ಟುಕೊಳ್ಳಬೇಕು.

'ಕಾಫಿ ಹಣ'ದ ಲೆಕ್ಕಾಚಾರ: ವಾರದ ಪ್ರತಿದಿನ 200 ರೂ. ಕಾಫಿಗೆ ಎಂದರೆ ಒಂದು ವಾರಕ್ಕೆ 1,000 ರೂ. ಅಂದರೆ ತಿಂಗಳಿಗೆ 4,000 ರೂ. ಇದನ್ನು ವಾರ್ಷಿಕ ಶೇ.12ರ ಗಳಿಕೆಯ ಎಸ್‌ಐಪಿಯಲ್ಲಿ ಮಾಸಿಕ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡಿದರೆ ಅದೇ 'ಕಾಫಿ ಹಣ' 20 ವರ್ಷಗಳಲ್ಲಿ 36.79 ಲಕ್ಷ ರೂ.ಗೂ ಹೆಚ್ಚು ಬೆಳೆಯಬಹುದು.

ಐಷಾರಾಮಿ ವಸ್ತುಗಳ ಮೇಲೆ ಹೆಚ್ಚು ಖರ್ಚು ಮಾಡುವುದು ಅಪಾಯವಲ್ಲ- ದೀರ್ಘಾವಧಿಯ ಸಾಮರ್ಥ್ಯವನ್ನು ಮೌನವಾಗಿ ಬರಿದು ಮಾಡುವ ಸೂಕ್ಷ್ಮ ಸೋರಿಕೆಗಳೇ ನಿಜವಾದ ಅಪಾಯ.

ಸ್ಟ್ರೈಪ್-ಪ್ರೇರಿತ ಜಗತ್ತಿನಲ್ಲಿ ನಿಯಂತ್ರಣವನ್ನು ಮರಳಿ ಪಡೆಯುವುದು: ಅನುಕೂಲಕರ ಎಂದರೆ ಗೊಂದಲ ಎಂದಲ್ಲ. ನಿಯಂತ್ರಣವನ್ನು ಮರಳಿ ಪಡೆಯಲು ಇಲ್ಲಿ ಕೆಲವು ತಂತ್ರಗಳಿವೆ:

1.ಹೂಡಿಕೆಗಳನ್ನು ಸ್ವಯಂಚಾಲಿತಗೊಳಿಸಿ: ಮೊದಲಿಗೆ, ನಿಮ್ಮ ಹೂಡಿಕೆಗಳನ್ನು ಇಎಂಐಗಳಂತೆ ಪರಿಗಣಿಸಿ- ಅವು ಯಾವ ಕಾರಣ-ಕ್ಕೂ ಚೌಕಾಸಿಗೆ ಒಳಪಡುವುದಿಲ್ಲ. ವಿವೇಚನಾಯುತವಾದ ಖರ್ಚು

ಪ್ರಾರಂಭವಾಗುವ ಮೊದಲು, ಪ್ರತಿ ತಿಂಗಳ ಆರಂಭದಲ್ಲಿ ಎಸ್‌ಐಪಿಗಳನ್ನು ಸ್ವಯಂ-ಡೆಬಿಟ್ ಆಗುವಂತೆ ಹೊಂದಿಸಿಕೊಳ್ಳಿ.

2. 'ಡಿಜಿಟಲ್ ಬಜೆಟ್ ವ್ಯಾಲೆಟ್' ಬಳಸಿ: ದೈನಂದಿನ ಖರ್ಚುಗಳಿಗಾಗಿ ಪ್ರತ್ಯೇಕ ಯುಪಿಐ ಖಾತೆ ಅಥವಾ ಪ್ರಿಪೇಯ್ಡ್ ಕಾರ್ಡ್ ರಚಿಸಿ. ಒಮ್ಮೆ ಅದು ಖಾಲಿಯಾದರೆ - ಅದೇ ನಿಮ್ಮ ನಿಲುಗಡೆಯ ಸಂಕೇತ. ಇದು ನಗದು ಮಿತಿಯ ಶಿಸ್ತನ್ನು ಮರಳಿ ತರುತ್ತದೆ.

3.ಟ್ರ್ಯಾಕ್ ಮಾಡಿ, ಊಹಿಸಬೇಡಿ: ನಿಮ್ಮ ಖರ್ಚುಗಳನ್ನು ತಕ್ಷಣವೇ ವರ್ಗೀಕರಿಸಲು ಮತ್ತು ಕಣ್ಣಿಗೆ ಕಾಣುವಂತೆ ಮಾಡಲು ಬಜೆಟಿಂಗ್ ಅಪ್ಲಿಕೇಶನ್‌ಗಳನ್ನು ಬಳಸಿ. ಪ್ರತಿ ಟ್ರಾಪ್‌ನೊಂದಿಗೆ ನಿಮ್ಮ ಮಾಸಿಕ ಹಂಚಿಕೆ ಕಡಿಮೆಯಾಗುತ್ತಿರುವುದು ಪಾವತಿಸುವ ನೋವಿನ ಅಂದಾಜು ನಿಮಗಾಗುತ್ತದೆ.

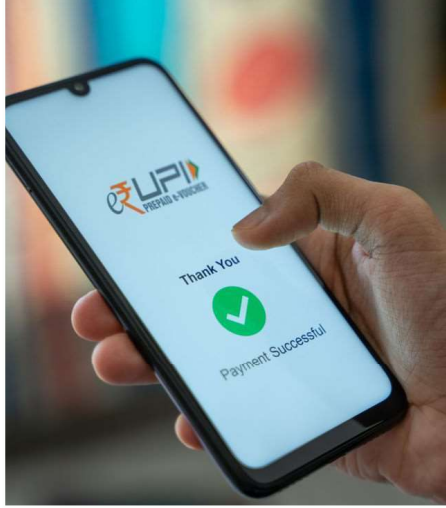
4.ಈಗ ಖರೀದಿಸಿ, ನಂತರ ಪಾವತಿಸಿ ಬಗ್ಗೆ ಎಚ್ಚರಿಕೆ: ಈ ಆಯ್ಕೆಗಳು ಖರೀದಿಮಾಡಲು ಮತ್ತು ಮರೆಯಲು ಸುಲಭವಾಗಿಸುತ್ತವೆ. ಆದರೆ ಬಿಲ್ ಬಂದಾಗ, ಪಶ್ಚಾತ್ತಾಪವೂ ಜೊತೆಗೆ ಬರುತ್ತದೆ. ಕ್ರೆಡಿಟ್ ಇಲ್ಲದೆ ನೀವು ಇಂದು ಅದರ ಹಣವನ್ನು ಪಾವತಿಸಲು ಸಾಧ್ಯವಾಗದಿದ್ದರೆ, ಅದು ಬಹುಶಃ ಅನಿವಾರ್ಯವಲ್ಲ.

5.ಖರ್ಚು ಇಲ್ಲದ ದಿನಗಳನ್ನು ಯೋಚಿಸಿ: ಪ್ರತಿ ತಿಂಗಳು ಕೆಲವು 'ಡಿಜಿಟಲ್ ಡಿಟಾಕ್ಸ್' ಅಥವಾ ಖರ್ಚು ಇಲ್ಲದ ದಿನಗಳನ್ನು ನಿಗದಿಪಡಿಸಿ. ಇದು ನಿಮ್ಮ ಖರ್ಚಿನ ಅಭ್ಯಾಸಗಳನ್ನು ಮರುಹೊಂದಿಸಲು ಸಹಾಯ ಮಾಡುತ್ತದೆ ಮತ್ತು ನೈಜ ಆದ್ಯತೆಗಳ ಬಗ್ಗೆ ನಿಮಗೆ ಹೆಚ್ಚು ಗಮನವಿರುವಂತೆ ಉತ್ತೇಜಿಸುತ್ತದೆ.

ಹೂಡಿಕೆದಾರರ ಮನಸ್ಥಿತಿ: ಸ್ಮಾರ್ಟ್ ಹೂಡಿಕೆ ಎಂದರೆ ಕೇವಲ ಸರಿಯಾದ ನಿಧಿಗಳನ್ನು ಆಯ್ಕೆ ಮಾಡುವುದು ಮಾತ್ರವಲ್ಲ - ಇದು ಸರಿಯಾದ ನಡವಳಿಕೆಯನ್ನು ಬೆಳೆಸುವುದೂ ಆಗಿದೆ. ಡಿಜಿಟಲ್ ಯುಗವು ಅಪ್ರತಿಮ ಅನುಕೂಲಗಳನ್ನು ನೀಡುತ್ತದೆ, ಆದರೆ ಅದು ಬಲವಾದ ಆತ್ಮ-ಶಿಸ್ತನ್ನು ಕೂಡ ಬೇಡುತ್ತದೆ ಎಂಬುದನ್ನು ನೆನಪಿಟ್ಟುಕೊಳ್ಳಬೇಕು.

ಬಾಟಮ್‌ಲೈನ್: ಪ್ರತಿ ಟ್ರಾಪ್ ಅಥವಾ ಸ್ಟ್ರೈಪ್ ಒಂದು ಆಯ್ಕೆಯಾಗಿದೆ: ತಕ್ಷಣದ ತೃಪ್ತಿ ಮತ್ತು ದೀರ್ಘಾವಧಿಯ ಬೆಳವಣಿಗೆಯ ನಡುವಿನ ಆಯ್ಕೆ. ಆದ್ದರಿಂದ, ಮುಂದಿನ ಬಾರಿ ನಿಮ್ಮ ಪೋನ್ 'ಪಾವತಿ ಯಶಸ್ವಿಯಾಗಿದೆ' ಎಂಬ ಸಂದೇಶದೊಂದಿಗೆ ಗುನುಗಿದಾಗ, ಒಂದು ಕ್ಷಣ ನಿಲ್ಲಿ ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮನ್ನು ನೀವೇ ಕೇಳಿಕೊಳ್ಳಿ-ಇದು ಬುದ್ಧಿವಂತ ನಿರ್ಧಾರವೇ ಅಥವಾ ಮತ್ತೊಂದು ಸಂಘರ್ಷರಹಿತವಾದ ಖರ್ಚೇ? ಏಕೆಂದರೆ ಈ ನಗದುರಹಿತ ಜಗತ್ತಿನಲ್ಲಿ, ನಿಮ್ಮ ಖಾತೆಯಿಂದ ಹಣ ಹೊರಗೆ ಹರಿದುಹೋಗುವಾಗ ಯಾವುದೇ ಶಬ್ದ ಮಾಡುವುದಿಲ್ಲ- ಆದರೆ ಅದು ನಿಮ್ಮ ಭವಿಷ್ಯದಲ್ಲಿ ಸದ್ದು ಮಾಡಬಹುದು.

ಹಕ್ಕುತ್ಯಾಗ: ಮುಚ್ಚುಯಲ್ ಫಂಡ್ ಹೂಡಿಕೆಗಳು ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಅಪಾಯಗಳಿಗೆ ಒಳಪಟ್ಟಿರುತ್ತವೆ, ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡುವ ಮೊದಲು ಎಲ್ಲಾ ಸ್ಕೀಮ್-ಸಂಬಂಧಿತ ದಾಖಲೆಗಳನ್ನು ಎಚ್ಚರಿಕೆಯಿಂದ ಓದಿ. ಹಿಂದಿನ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮತೆ ಭವಿಷ್ಯದಲ್ಲಿ ಮುಂದುವರಿಯಬಹುದು ಅಥವಾ ಮುಂದುವರಿಯದೇ ಇರಬಹುದು ಮತ್ತು ಭವಿಷ್ಯದ ಯಾವುದೇ ಆಧಾರದ ಭರವಸೆಯಿಲ್ಲ.



ಅಪ್ಪ-ಅಮ್ಮನಿಗೆ ಸಮಗ್ರ ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆ

ಸಲಿಸಾಲಿ ಖುಲ್ಲದ ಗಿಫ್ಟ್

ನಮ್ಮ ಪಾಲಕರಿಗೆ ವಯಸ್ಸಾಗುತ್ತ ಹೋದಂತೆ, ಅವರ ಆರೋಗ್ಯವು ನಮ್ಮ ಪ್ರಮುಖ ಆದ್ಯತೆಗಳಲ್ಲಿ ಒಂದಾಗುತ್ತದೆ. ಅವರು ನಮ್ಮ ಆರೈಕೆ, ಯೋಗಕ್ಷೇಮಕ್ಕಾಗಿ ಖಚಿತಪಡಿಸಿಕೊಳ್ಳಲು ವರ್ಷಗಟ್ಟಲೆ ಸಮಯವನ್ನು ಕಳೆದಿದ್ದಾರೆ. ಈಗ ಅವರ ಆರೈಕೆ ಮಾಡುವುದು ನಮ್ಮ ಜವಾಬ್ದಾರಿಯಾಗಿದೆ. ಇದನ್ನು ಮಾಡಲು ಅತ್ಯಂತ ಪ್ರಾಯೋಗಿಕ ಮತ್ತು ಪ್ರೀತಿಯ ಮಾರ್ಗವೆಂದರೆ ಅವರಿಗೆ ಸರಿಯಾದ ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮಾ ರಕ್ಷಣೆಯನ್ನು ಖಚಿತಪಡಿಸುವುದು. ಇದನ್ನು ವಿವರವಾಗಿ ಅರ್ಥಮಾಡಿಕೊಳ್ಳೋಣ. ಅಂತಿಮವಾಗಿ ಪಾಲಕರಿಗಾಗಿ ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆ ವಿವೇಕಯುತ ಮತ್ತು ಕಾಳ-ಜಿಯುಳ್ಳ ಹೂಡಿಕೆ ಎಂಬುದು ನಿಮಗೆ ಅರ್ಥವಾಗುತ್ತದೆ.

ಜನರಿಗೆ ವಯಸ್ಸಾಗುತ್ತ ಹೋದಂತೆ ಅವರ ಆರೋಗ್ಯದ ಅಗತ್ಯತೆಗಳು ಹೆಚ್ಚುತ್ತ ಹೋಗುತ್ತವೆ. ಮಧುಮೇಹ, ಅಧಿಕ ರಕ್ತದೊತ್ತಡ, ಹೃದಯ ಸಂಬಂಧಿ ರೋಗಗಳು, ಕೀಲು ನೋವು, ಕಣ್ಣಿನ ಪೊರೆ ಅಥವಾ ಇತರ ದೀರ್ಘಕಾಲದ ಕಾಯಿಲೆಗಳಂತಹ ವೈದ್ಯಕೀಯ ಸಮಸ್ಯೆಗಳು ವಯಸ್ಸಾದವರಲ್ಲಿ ಕಾಣಿಸಿಕೊಳ್ಳುವುದು ಸಾಮಾನ್ಯ. ದಿನನಿತ್ಯದ ತಪಾಸಣೆ, ಪರೀಕ್ಷೆ ಅಥವಾ ಔಷಧಿ ವೆಚ್ಚವನ್ನು ಗಣನೀಯ ಪ್ರಮಾಣದಲ್ಲಿ ಹೆಚ್ಚಿಸಬಹುದು.

ನಾನಾ ಆರೋಗ್ಯ ಸಮೀಕ್ಷೆಗಳ ಪ್ರಕಾರ, ಭಾರತದಲ್ಲಿ ಆಸ್ವತ್ತೆ ವೆಚ್ಚವು ಪ್ರತಿ ವರ್ಷ ಶೇ. 10-15ರಷ್ಟು ಹೆಚ್ಚುತ್ತಿದೆ ಮತ್ತು ಹಿರಿಯ ನಾಗರಿಕರಿಗೆ ವೈದ್ಯಕೀಯ ಚಿಕಿತ್ಸೆಯ ವೆಚ್ಚವು ಇನ್ನೂ ಹೆಚ್ಚಾಗಿರಬಹುದು. ಉದಾಹರಣೆಗೆ: 1. ಒಂದು ಮಧ್ಯಮ ಶ್ರೇಣಿಯ ಆಸ್ವತ್ತೆಯಲ್ಲಿ ಸರಳ ಹೃದಯ ಸಂಬಂಧಿ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯನ್ನು ಕೈಗೊಳ್ಳಲು 2ರಿಂದ 4ಲಕ್ಷ ರೂ. ತಗುಲಬಹುದು.

2. ಮಂಡಿ ಚಿಪ್ಪಿನ ಬದಲಿ ಶಸ್ತ್ರಚಿಕಿತ್ಸೆ ವೆಚ್ಚವು 3 ಲಕ್ಷ ರೂ. ಅಥವಾ ಅದಕ್ಕಿಂತ ಹೆಚ್ಚಾಗಬಹುದು.

3. ವೈರಲ್ ಸೋಂಕಿನಿಂದ ಒಂದು ವಾರದ ಆಸ್ವತ್ತೆ ವಾಸ್ತವ್ಯವು ರೂ. 50,000ದಿಂದ ಲಕ್ಷ ರೂ. ಖರ್ಚಾಗಬಹುದು.

4. ಆಧುನಿಕ ವೈದ್ಯಕೀಯ ತಂತ್ರಜ್ಞಾನ (ರೋಬೋಟಿಕ್ ಶಸ್ತ್ರಚಿಕಿತ್ಸೆ, ಸುಧಾರಿತ ರೋಗ ನಿರ್ಣಯ ಇತ್ಯಾದಿ) ದುಬಾರಿಯಾಗಿದೆ ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮ ಪೋಷಕರು ಯಾವುದೇ ರಾಜಿಯಿಲ್ಲದೆ ಲಭ್ಯವಿರುವ ಉತ್ತಮ ಆರೈಕೆ ಪಡೆಯುವುದನ್ನು ವಿಮೆಯು ಖಚಿತಪಡಿಸುತ್ತದೆ.

ವಿಮೆ ಇಲ್ಲದೇ ಹೋದರೆ, ಈ ವೆಚ್ಚಗಳು ನಾವು ಮಾಡಿರುವ ಉಳಿತಾಯವನ್ನೆಲ್ಲ ಬೇಗನೆ ಬರಿದು ಮಾಡಬಹುದು. ಹೆಚ್ಚಿನ ಕುಟುಂಬಗಳು ತುರ್ತು ವೈದ್ಯಕೀಯ ಅಗತ್ಯಗಳಿಗಾಗಿ ಪಾವತಿಸಲು ತಮ್ಮ ನಿವೃತ್ತಿ ನಿಧಿ ಅಥವಾ ಮಕ್ಕಳ ಉಳಿತಾಯವನ್ನು ಬಳಸಬೇಕಾಗುತ್ತದೆ.

ಪೋಷಕರಿಗಾಗಿ ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆ ಮಾಡುವುದರಿಂದ ಅಂತಹ



ಆರ್ಥಿಕ ಒತ್ತಡವನ್ನು ತಪ್ಪಿಸಲು ನಿಮಗೆ ಸಹಕಾರಿ. ವೆಚ್ಚದ ಬಗ್ಗೆ ಚಿಂತಿಸದೆ, ಅವರಿಗೆ ಅಗತ್ಯವಿದ್ದಾಗ ಗುಣಮಟ್ಟದ ಆರೋಗ್ಯ ರಕ್ಷಣೆ ಲಭ್ಯವಿದೆ ಎಂಬುದನ್ನು ಅದು ಖಚಿತಪಡಿಸುತ್ತದೆ.

ಸ್ವಯಂ-ನಿಧಿಯ ಮೇಲೆ ನೀವು ಏಕೆ ಅವಲಂಬಿಸಲಾಗದು?: ತುರ್ತು ಪರಿಸ್ಥಿತಿಯನ್ನು ನಿಭಾಯಿಸಲು ತಮ್ಮ ಬಳಿ ಸಾಕಷ್ಟು ಉಳಿತಾಯವಿದೆ ಎಂದು ಕೆಲವರು ನಂಬುತ್ತಾರೆ. ಈ ನಂಬಿಕೆ ಮೆಚ್ಚುವಂಥದ್ದೇ ಆದರೂ, ಈ ತಂತ್ರದಿಂದ ದೊಡ್ಡ ಅಪಾಯಗಳಿಗೆ ಮುಖಾಮುಖಿಯಾಗಬೇಕಾಗುತ್ತದೆ.

ಊಹಿಸಲಾಗದ ತೀವ್ರತೆ: ನಿಮ್ಮ ಉಳಿತಾಯವು ಅನೇಕ ತೀವ್ರ ಕಾಯಿಲೆಗಳನ್ನು, ಅಥವಾ ಇಬ್ಬರೂ ಪಾಲಕರಿಗೆ ಏಕಕಾಲದಲ್ಲಿ ಬರುವ ಕಾಯಿಲೆಗಳನ್ನು ನಿಭಾಯಿಸಬಲ್ಲದೇ?

ಹಣದುಬ್ಬರದ ಸವೆತ: ವೈದ್ಯಕೀಯ ವೆಚ್ಚಗಳು ಎಷ್ಟು ವೇಗವಾಗಿ ಏರುತ್ತಿವೆ ಎಂದರೆ, ಇಂದು ಸಾಕಾಗುವಷ್ಟು ಎಂದು ತೋರುವ ಹಣವು ಐದು ವರ್ಷಗಳ ನಂತರ ಸಾಕಾಗದೇ ಇರಬಹುದು.

'ದ್ವಿಗುಣ ನಷ್ಟ': ನೀವು ವೈದ್ಯಕೀಯ ಬಿಲ್ ಪಾವತಿ ಮಾಡುವುದು ಮಾತ್ರವಲ್ಲದೆ, ಆ ಹಣ ಬೆಳೆಯುವ ಅವಕಾಶವನ್ನು (ಭವಿಷ್ಯದ ಬಡ್ಡಿ/ಲಾಭಗಳನ್ನು) ಕೂಡ ಕಳೆದುಕೊಳ್ಳುತ್ತೀರಿ. ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆ ಎಂಬುದು ಅಪಾಯದ ಕೂಡುವಿಕೆ ಮತ್ತು ಅಪಾಯದ ವರ್ಗಾವಣೆಗಾಗಿ ಒಂದು ಉತ್ತಮ ವಿಧಾನವಾಗಿದೆ. ನೀವು ವೈದ್ಯಕೀಯ ವಿಪತ್ತಿನ ಆರ್ಥಿಕ ಅಪಾಯವನ್ನು ಒಂದು ಕೈಗೆಟುಕುವ ಪ್ರೀಮಿಯಂಗೆ ಬದಲಾಗಿ ವಿಮಾ ಕಂಪನಿಗೆ ವರ್ಗಾಯಿಸುತ್ತೀರಿ.

ಇದು ಏಕೆ ಉಪಯುಕ್ತ ಹೂಡಿಕೆ?: ಪಾಲಕರಿಗಾಗಿ ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆಯು ಅವರ ಆರೋಗ್ಯ, ಆರಾಮ ಮತ್ತು ಗೌರವದಲ್ಲಿ ಮಾಡಿದ ಹೂಡಿಕೆಯಾಗಿದೆ. ಅದಕ್ಕೆ ಕಾರಣಗಳು ಇಲ್ಲಿವೆ: ಜೀವಮಾನದ ಉಳಿತಾಯವನ್ನು ರಕ್ಷಿಸುತ್ತದೆ: ವಿಮೆ ಇಲ್ಲದೆ ಹೋದರೆ ಒಂದೇ ಒಂದು ಆಸ್ವತ್ತೆ ದಾಲಿಲಾತಿಯು ವರ್ಷಗಳ ಉಳಿತಾಯವನ್ನು ಬರಿದುಮಾಡುತ್ತದೆ.

ಉತ್ತಮ ವೈದ್ಯಕೀಯ ಆರೈಕೆ ಖಚಿತ: ವಿಮೆಯು ಗುಣಮಟ್ಟದ ಆಸ್ವತ್ತೆಗಳು, ಸುಧಾರಿತ ಚಿಕಿತ್ಸೆ ಮತ್ತು ಸಮಯೋಚಿತ ಆರೈಕೆ ಲಭ್ಯವಾಗುವಂತೆ ಮಾಡುತ್ತದೆ.

ಆರ್ಥಿಕ ಅವಲಂಬನೆ ತಗ್ಗಿಸುತ್ತದೆ: ವೈದ್ಯಕೀಯ ಬಿಲ್‌ಗಳಿಗಾಗಿ ಪೋಷಕರು ಮಕ್ಕಳನ್ನು ಅವಲಂಬಿಸುವ ಅಗತ್ಯವಿಲ್ಲ; ಇದು ಅವರ ಸ್ವಾತಂತ್ರ್ಯ ಕಾಪಾಡಿಕೊಳ್ಳಲು ಸಹಕಾರಿ.

ತೆರಿಗೆ ಪ್ರಯೋಜನ: ಆದಾಯ ತೆರಿಗೆ ಕಾಯಿದೆಯ ಸೆಕ್ಷನ್ 80ಡಿ ಅಡಿಯಲ್ಲಿ, ಪೋಷಕರ ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆಗಾಗಿ ಪಾವತಿಸಿದ ಪ್ರೀಮಿಯಂಗಳ ಮೇಲೆ ಕಡಿತಗಳನ್ನು ಕ್ಲೈಮ್ ಮಾಡಬಹುದು (ಹಿರಿಯ ನಾಗರಿಕರಿಗೆ 50,000 ರೂ. ವರೆಗೆ).

ಹಾಗಾಗಿ, ಇಂದು ನೀವು ಪ್ರೀಮಿಯಂ ಆಗಿ ಪಾವತಿಸುವ ಹಣವು ನಾಳೆ ಲಕ್ಷಾಂತರ ಹಣ ಪಾವತಿ ಮಾಡುವುದರಿಂದ ನಿಮ್ಮನ್ನು ಉಳಿಸಬಹುದು-ಇದು ವಿವೇಕಯುತ ಹೂಡಿಕೆಯ ಶ್ರೇಷ್ಠ ಉದಾಹರಣೆ.

ಅತ್ಯಂತ ಅಗ್ಗದ ಯೋಜನೆ: ವಿಮೆ ಖರೀದಿಸುವಾಗ, ಅನೇಕ ಜನರು ಕಡಿಮೆ ಪ್ರೀಮಿಯಂ ಇರುವ ಯೋಜನೆ ಹುಡುಕುತ್ತಾರೆ. ಆದರೆ, ಅತ್ಯಂತ ಅಗ್ಗದ ಯೋಜನೆಯು ಯಾವಾಗಲೂ ಉತ್ತಮ ಯೋಜನೆಯಾಗಿರುವುದಿಲ್ಲ.

ಕಡಿಮೆ-ವೆಚ್ಚದ ಯೋಜನೆಗಳು ಈ ಕೆಳಗಿನವುಗಳನ್ನು ಹೊಂದಿರಬಹುದು: ಕಡಿಮೆ ವಿಮಾ ಮೊತ್ತದ ಮಿತಿಗಳು: (ಉದಾಹರಣೆಗೆ, 2-3 ಲಕ್ಷ ರೂ. ವಿಮಾ ಮೊತ್ತ, ಇದು ಸಾಕಾಗದೇ ಇರಬಹುದು). ಹೆಚ್ಚಿನ ಸಹ-ಪಾವತಿ ಷರತ್ತುಗಳು: ಒಂದು ಅಗ್ಗದ ಯೋಜನೆಯು ಶೇ.50ರಷ್ಟು ಸಹ-ಪಾವತಿಯನ್ನು ಹೊಂದಿರಬಹುದು, ಅಂದರೆ 5 ಲಕ್ಷದ ಬಿಲ್‌ಗೆ, ನೀವು ಇನ್ನೂ 2.5 ಲಕ್ಷ ರೂ. ಪಾವತಿಸಬೇಕು! ಇದು ನಿಮ್ಮ ಜೀವಿನಿಂದಲೇ ಹೋಗುತ್ತದೆ. ಇದು ವಿಮೆಯ ಉದ್ದೇಶವನ್ನೇ ವಿಫಲಗೊಳಿಸುತ್ತದೆ.

ರೂಮ್ ಬಾಡಿಗೆ ನಿರ್ಬಂಧಗಳು: ಇದು ಆಸ್ಪತ್ರೆಯಲ್ಲಿ ನಿಮ್ಮ ರೂಮ್ ಅರ್ಹತೆಯನ್ನು ಮಿತಿಗೊಳಿಸುತ್ತದೆ.

ವಿನಾಯಿತಿಗಳು ಅಥವಾ ಸುಡೀಫ್ ಕಾಯುವ ಅವಧಿ: ಇದು ಮೊದಲೇ ಅಸ್ತಿತ್ವದಲ್ಲಿ ಇರುವ/ಇತರ ರೋಗಗಳಿಗೆ ಅನ್ವಯಿಸುತ್ತದೆ.

ಬೆಲೆಯ ಆಧಾರದ ಮೇಲೆ ಆಯ್ಕೆ ಮಾಡುವ ಬದಲು, ಮೌಲ್ಯ ಮತ್ತು ಅದು ಎಷ್ಟು ಸೂಕ್ತ ಎಂಬುದರ ಮೇಲೆ ಗಮನಹರಿಸಿ. ನಿಮ್ಮ ಗುರಿ ಕೇವಲ ಕಡಿಮೆ ಪ್ರೀಮಿಯಂ ಆಗಿರದೆ, ಸರಿಯಾದ ವಿಮಾ ರಕ್ಷಣೆಯಾಗಿರಬೇಕು.

ವಿಮಾ ಸಲಹೆಗಾರರನ್ನು ಸಂಪರ್ಕಿಸುವುದು ಏಕೆ ಮುಖ್ಯ?

ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆಯು ಸಂಕೀರ್ಣವಾಗಿರಬಹುದು - ತಾಂತ್ರಿಕ ಪದಗಳು, ವಿಭಿನ್ನ ಪ್ರಯೋಜನಗಳು ಮತ್ತು ಗುಪ್ತ ಷರತ್ತುಗಳೊಂದಿಗೆ ಕೂಡಿರುತ್ತದೆ. ಇಲ್ಲಿಯೇ ಅರ್ಹ ವಿಮಾ ಸಲಹೆಗಾರರು ಅಮೂಲ್ಯರಾಗುತ್ತಾರೆ.

ಒಬ್ಬ ಅನುಭವಿ ಸಲಹೆಗಾರರು ಹೀಗೆ ಮಾಡಬಹುದು: 1. ನಿಮ್ಮ ಪೋಷಕರ ಆರೋಗ್ಯ ಸ್ಥಿತಿ ಮತ್ತು ಅಗತ್ಯಗಳನ್ನು ನಿರ್ಣಯಿಸಬಹುದು.

2. ಅತ್ಯುತ್ತಮ ಪ್ರಯೋಜನಗಳು ಮತ್ತು ವೆಚ್ಚದ ಸಂಯೋಜನೆಗಾಗಿ ಅನೇಕ ವಿಮಾದಾರರ ಯೋಜನೆಗಳನ್ನು ಹೋಲಿಸಬಹುದು.

3. ಪಾಲಿಸಿ ನಿಯಮಗಳನ್ನು ಸರಳ ಭಾಷೆಯಲ್ಲಿ ವಿವರಿಸಬಹುದು.

4. ತುಂಬಾ ಕಡಿಮೆ ವಿಮಾ ಮೊತ್ತವನ್ನು ಆಯ್ಕೆ ಮಾಡುವುದು ಅಥವಾ ಪ್ರಮುಖ ಆಡ್-ಆನ್‌ಗಳನ್ನು ಕಡೆಗಣಿಸುವುದು ಮುಂತಾದ ಸಾಮಾನ್ಯ ತಪ್ಪು ಮಾಡದಂತೆ ಸಹಕರಿಸಬಹುದು.

5. ಕ್ಲೈಮ್ ಸಮಯದಲ್ಲಿ ಮಾರ್ಗದರ್ಶನ ನೀಡಬಹುದು, ನಿಮಗೆ ಹೆಚ್ಚು ಅಗತ್ಯವಿರುವಾಗ ಸುಗಮ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯನ್ನು ಖಚಿತಪಡಿಸಬಹುದು.

ಸಂಕ್ಷಿಪ್ತವಾಗಿ ಹೇಳುವುದಾದರೆ, ನಿಮ್ಮ ಸಲಹೆಗಾರರು ನಿಮ್ಮ ಮತ್ತು ವಿಮಾ ಕಂಪನಿಯ ನಡುವಿನ ಸೇತುವೆಯಾಗಿ ಕಾರ್ಯನಿರ್ವಹಿಸುತ್ತಾರೆ - ಯಾವುದೇ ಗೊಂದಲ ಅಥವಾ ಪಶ್ಚಾತ್ತಾಪವಿಲ್ಲದೆ

ನಿಮಗೆ ಸರಿಯಾದ ರಕ್ಷಣೆ ದೊರೆಯುವುದನ್ನು ಖಚಿತಪಡಿಸುತ್ತಾರೆ.

ಹಿರಿಯ ನಾಗರಿಕರಿಗೆ ಹೊಸ ಮತ್ತು ಉಪಯುಕ್ತ ಪ್ರಯೋಜನಗಳು:

ಹೊಸ ಪಾಲಿಸಿ ಪಡೆಯುವುದು ಸುಲಭ: ಹಿಂದೆ, ಹಿರಿಯ ನಾಗರಿಕರಿಗೆ ಮಧುಮೇಹ/ಅಧಿಕ ರಕ್ತದೊತ್ತಡದಂತಹ ಮೊದಲೇ ಅಸ್ತಿತ್ವದಲ್ಲಿರುವ ಕಾಯಿಲೆಗಳಿದ್ದರೆ, ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮಾ ಪಾಲಿಸಿ ಪಡೆಯುವುದು ಬಹಳ ಕಷ್ಟಕರವಾಗಿತ್ತು. ಆದರೆ ಈಗ, ವಿಮಾ ಕಂಪನಿಗಳು ಪಿಇಡಿ ಹೊಂದಿರುವ ಹಿರಿಯರಿಗೆ ಸಾಕಷ್ಟು ಮತ್ತು ಸಮಗ್ರ ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮಾ ರಕ್ಷಣೆಯನ್ನು ಒದಗಿಸುತ್ತಿವೆ.

ಬಾಟಮ್‌ಲೈನ್: ಆಯ್ಕೆ ಮಾಡುವ ಮೊದಲು, ಯಾವಾಗಲೂ ವಿಶ್ವಾಸಾರ್ಹ ವಿಮಾ ಸಲಹೆಗಾರರನ್ನು ಸಂಪರ್ಕಿಸಿ. ಅವರು ನಿಮ್ಮ ಪೋಷಕರ ವಯಸ್ಸು, ಆರೋಗ್ಯ ಮತ್ತು ಬಜೆಟ್ ಆಧಾರದ ಮೇಲೆ ಸರಿಯಾದ ಯೋಜನೆಯನ್ನು ಕಂಡುಕೊಳ್ಳಲು ಸಹಾಯ ಮಾಡಬಹುದು. ನೆನಪಿಡಿ- ಇಂದು ಆಯ್ಕೆ ಮಾಡಿದ ಸರಿಯಾದ ಯೋಜನೆಯು ನಾಳೆ ಜೀವ ಉಳಿಸುವ ಸಂಜೀವಿಯಾಗಬಹುದು.

ಈ ನಿರ್ಧಾರ ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳಲು ವೈದ್ಯಕೀಯ ತುರ್ತು ಪರಿಸ್ಥಿತಿಗಾಗಿ ಕಾಯಬೇಡಿ. ಇಂದೇ ನಿಮ್ಮ ವಿಮಾ ಸಲಹೆಗಾರರೊಂದಿಗೆ ಮಾತನಾಡಿ ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮ ಪೋಷಕರಿಗೆ ಆರೋಗ್ಯಕರ, ಚಿಂತೆಯಿಲ್ಲದ ಭವಿಷ್ಯವನ್ನು ಸುರಕ್ಷಿತಗೊಳಿಸಿ.



INSPIRE INDIA

WEALTH PVT LTD

ಹಾಡಿಕೆ ವೇಲಿ - ನೆನಪಿರಲಿ ಖಾನ್‌ಸೈರ್ ಖಂಡಿಯಾ ಎಂಎಂಎಫ್‌ಐ ನೋಂದಾಯಿತ ಮ್ಯಾಚುಯಲ್ ಫಂಡ್ ವಿತರಕರು



ಮ್ಯಾಚುಯಲ್ ಫಂಡ್



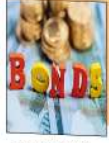
ಸ್ಟಾಕ್ ಏಜೆಂಟರಿ



ಹಣಕಾಸು ಯೋಜನೆ



ರಿಯಲ್ ಎಸ್ಟೇಟ್



ತೆರಿಗೆ ಉಳಿತಾಯ ಫಂಡ್



ಜೀವಿ



ಸಂಪತ್ತಿನ ಸುರಕ್ಷತೆ



ಹಣಕಾಸಿನ ಮೌಲ್ಯಮಾಪನ



ತೆರಿಗೆ ಸಲ್ಲಿಕೆ



ಜೀವಿ ಉದ್ದೇಶ

ಸತ್ಯ ನಿರ್ದೇಶನ

ಈ ವಾರ್ತಾಪತ್ರದ ಸಂಕಲನ ಮಾಡುವ ಸಂದರ್ಭದಲ್ಲಿ ನಾವು ಎಲ್ಲ ರೀತಿಯ ಕಾಳಜಿ ಮತ್ತು ಎಚ್ಚರಿಕೆಯನ್ನು ವಹಿಸಿರುತ್ತೇವೆ. ಇಲ್ಲಿನ ಮಾಹಿತಿಗಳನ್ನು ಹಲವು ನಂಬಿಕೆಗೆ ಅರ್ಹವಾದ ಮೂಲಗಳಿಂದ ಪಡೆದಿರುತ್ತೇವೆ. ಆದರೆ, ಯಾವುದೇ ಮಾಹಿತಿಯ ಖಚಿತತೆ, ಅರ್ಹತೆ ಅಥವಾ ಪರಿಪೂರ್ಣತೆಯ ಬಗ್ಗೆ ಖಾತರಿವನ್ನು ನೀಡುವುದಿಲ್ಲ. ಹಾಗಾಗಿ ಇಂತಹ ಮಾಹಿತಿ ಬಳಕೆಯಿಂದ ಆಗಬಹುದಾದ ಯಾವುದೇ ದೋಷ ಅಥವಾ ಲೋಪಗಳಿಗೆ ಜವಾಬ್ದಾರಾಗಿರುವುದಿಲ್ಲ. ಈ ವಾರ್ತಾಪತ್ರದಲ್ಲಿ ತಿಳಿಸಲಾದ, ಚರ್ಚಿಸಲಾದ ಅಥವಾ ಶಿಫಾರಸ್ಸು ಮಾಡಲಾದ ಯಾವುದೇ ಯೋಜನೆಗಳಿಗೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದಂತೆ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡುವ ಸಮರ್ಪಕತೆ ಬಗ್ಗೆ ಹೂಡಿಕೆದಾರರು ಸೂಕ್ತವಾದ ಹಣಕಾಸು ಸಲಹೆಗಳನ್ನು ಪಡೆಯಬೇಕು ಮತ್ತು ಭವಿಷ್ಯದ ನಿರೀಕ್ಷೆಗಳ ಬಗ್ಗೆ ನೀಡಿರುವ ಹೇಳಿಕೆಗಳು ಕಾರ್ಯರೂಪಕ್ಕೆ ಬರಬಹುದು ಅಥವಾ ಬಾರದೇ ಇರಬಹುದು ಎಂಬುದನ್ನು ಅರ್ಥ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಬೇಕು. ಮ್ಯಾಚುಯಲ್ ಫಂಡ್ ಹೂಡಿಕೆಗಳು ಯಾವತ್ತೂ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಗೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದ ಅಪಾಯದ ವ್ಯಾಪ್ತಿಗೆ ಒಳಪಟ್ಟಿರುತ್ತವೆ. ಹಾಗಾಗಿ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡುವುದಕ್ಕೂ ಮುನ್ನ ನಿಮಗೆ ನೀಡಲಾದ ದಾಖಲೆಗಳನ್ನು ದಯವಿಟ್ಟು ಅತ್ಯಂತ ಎಚ್ಚರಿಕೆಯಿಂದ ಓದಿಕೊಳ್ಳಿ. ಹಿಂದಿನ ನಿರ್ವಹಣೆಯ ಕೇವಲ ಸೂಚಕ ಉದ್ದೇಶವನ್ನು ಹೊಂದಿದ್ದು ಅದು ಯಾವುದೇ ಕಾರಣಕ್ಕೂ ಭವಿಷ್ಯದ ಮಾರ್ಗದರ್ಶಕವಲ್ಲ ಎಂಬುದನ್ನು ಅರ್ಥ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಬೇಕು.

ಖಾನ್‌ಸೈರ್ ಖಂಡಿಯಾ ವೆಲ್ತ್ ಪ್ರೈ.ಲಿ.

#65, ಸುರಾಸ ಎನ್‌ಕ್ಲೇವ್, ಮೊದಲ ಮಹಡಿ
ಪುಟ್ಟಣ್ಣ ರಸ್ತೆ, ಗಾಂಧಿ ಬಜಾರ್,

ಬಸವನಗುಡಿ, ಬೆಂಗಳೂರು -560004

9035414414, 080-42129917

info@inspireindiafs.com

ಜೀವನ ಭಯ ಇರುವವನಿಗೆ ಮೇಲೇಳಲು ಧೈರ್ಯವೇ ಇರುವುದಿಲ್ಲ...